

Roland Erhard Schwab

Goethestraße 10
D- 61389 Schmittchen
Tel: 06084 / 951667
Mobil: 0172 / 6810130
Mail: roland@rg-schwab.de



geboren am 05.01.1962
in Frankfurt am Main
verheiratet, 2 Kinder

Kompetenzprofil

- Als Senior Projectmanager Automation verantwortlich für die erfolgreiche Akquise und Abwicklung der Automationsprojekte (Zielvolumen 2,5 Mio. €/anno)
- Die stellvertretende Gruppenleitung des Teams Gebäudeautomation beinhaltete die Führung von 20 Mitarbeitern, das Controlling von 4 Kostenstellen sowie die Berichte an Vorgesetzte
- Verantwortliches strategisches Projektmanagement im Gesamtunternehmen nach ITIL, PRINCE2
- Maßgebend für die Erstellung von Projektstudien mit Konzeptionierung und Machbarkeitsstudien
- Akquise von Neukunden und Betreuung des Kundenstamms
- Aktives Marketing mit Identifikation von Märkten, entwickeln von Vertriebsmaterialien, verfassen von Success-Stories
- Gewinnung und Betreuung von strategischen Partnerschaften mit namhaften Großunternehmen im Geschäftsbereich Automation
- Bestehende internationale Kontakte zu amerikanischen und englischen Gesellschaften im Kunden- und Partnerkreis
- Breites technisches Know-How in den Gewerken MSR, IT, GA, GLT

Bewerbung: Stellenbeschreibung
Kennziffer xyz

Beruflicher Werdegang

- 10/2002 – heute **Infraserv GmbH & Co. Höchst KG** **Frankfurt am Main**
- Als Senior-Projektmanager / Technical Consultant verantwortlich für Akquisition und Leitung von Automationsprojekten in und außerhalb des Industriepark Höchst. Stellvertretende Gruppenleitung mit Führung, Motivation und Entwicklung der Mitarbeiter und damit auch Verantwortlich für die Ergebnis- und Kostenentwicklung des Produktbereiches.
- Bericht an Abteilungs-/Bereichsleitung
 - Umfassende Kundenberatung von hoch Erklärungsbedürftigen Lösungen
 - Verhandeln und Abschließen von Leistungsvereinbarungen mit den Bedarfsträgern
 - Festlegen der erforderlichen technischen und organisatorischer Ressourcen
 - Planung des Termin- und Kostenrahmens in enger Zusammenarbeit mit Kunden
 - Erreichen der Jahresumsatz-Ziele von 2,5 Mio. €
 - Gewinnung und Betreuung strategischer Partnerschaften (ALC, Siemens, Wago, ...) im Geschäftsbereich
 - Erstellen von Machbarkeitsstudien und Kalkulation der Projektkosten
 - Planung/Durchführung von Messeauftritten
 - Veröffentlichen von Fachberichten/Success-Stories
 - Leitung der Project-Management-Community zur Einführung und Etablierung der PRINCE2-Projectmanagement-Methode
- 11/1998 – 09/2002 **EPLAN Software & Service GmbH** **Monheim am Rhein**
- Übernahme der kompletten Verantwortung für das Produktmanagement der CAE/CAD-Planungssoftware **EPLAN PPE** für die Prozeßindustrie.
- Bericht an Geschäftsführung
 - Führung der 26 Mitarbeiter in der Geschäftssparte Prozeßtechnik
 - Erfolgreiche Marketingstrategien unterstützen die Einführung in unterschiedlichen Marktsegmenten (Wasserwirtschaft, Chemie, Energie, Pharma, ...)
 - Umsetzung von Kundenanforderungen in die Software-Lösungen
 - Koordination der Entwicklung, Consulting, Training, Qualitätssicherung und technische Dokumentation
 - Erstellung von Marketingplänen für die verantwortlichen Produkte. Analyse der einzelnen Abteilungen (F&E, Distribution, Consulting, Medien) mit „worst case“ und „best case“ Berechnungen.
 - Jahresumsatz-Ziel von 10 Mio. € erreicht
 - Strategischer Partnerschaften mit namhaften internationalen Firmen (Phoenix Contact, WIKA, Pilz, ...) geschlossen
 - Planung/Durchführung von Roadshows, Messeauftritten, Workshops, ...
 - Veröffentlichen von Fachberichten/Success-Stories
 - Kundenberatung hoch Erklärungsbedürftigen Lösungen
 - Fachliche Betreuung des Händlernetzes

- 01/1997 – 10/1998 **BÄR Ingenieurgesellschaft mbH** **Steinbach/Ts.**
Als Vertriebsleiter verantwortlich für den Vertrieb von EMSR-Planungssystemen sowie der zugehörigen Trainings und Kundenberatung.
- Erfolgreiche Einführung der Systeme bei namhaften Kunden (Boehringer , KEU, Degussa, Stein Sohn, ...)
 - Führung der 6 Mitarbeiter für diesen Bereich
 - Professionelle Projekt-Beratung für andere Bereiche im Unternehmen und bei Kunden
 - Maßgebliche Beeinflussung der Weiterentwicklung der EMSR-Planungssysteme
 - Entwicklung und Einführung interner CRM- und PM-Systeme für die Kundendatenpflege und das Projektmanagement
 - Planung/Durchführung von Messeauftritten, Workshops
- 01/1992 – 10/1998 **BÄR Ingenieurgesellschaft mbH** **Steinbach/Ts.**
Übernahme der verantwortlichen Leitung der Entwicklung von EMSR-Planungssystemen.
- Erfolgreiche Umsetzung der Planungssysteme auf den Betriebssystemen DOS und HP-Unix in der Programmiersprache „C“
 - Integration von AutoCAD als grafisches-Modul in die Planungssysteme realisiert
 - Portierung der Systeme auf MS-Windows-Betriebssystem
 - Anbindung von Datenbanken mit herstellerneutraler Schnittstelle an die Planungssysteme realisiert
- 07/1985 – 12/1991 **Ingenieurbüro Erhard Bär** **Steinbach/Ts.**
Im Bereich der EMSR-Technik als Elektroingenieur für die Detailplanung von Automationsanlagen verantwortlich. Darüber hinaus die administrative Verantwortung für die CAD/CAE-Systeme.
- Zahlreiche erfolgreiche Projekte für Kunden wie Höchst AG, Degussa AG, ... im Basic- und Detailengineering durchgeführt
 - Erfolgreiche Einführung von CAD/CAE-Systemen (Intergraph, ISKA) zur Anlagenplanung
 - Weiterentwicklung und Programmierung der Planungs-Systeme

Ausbildung

- 08/1983 – 06/1985 **Techniker Studium** **Frankfurt am Main**
Werner-von-Siemens Technikerschule
- Schwerpunkt Informationselektronik- und Elektrotechnik
 - Abschlußarbeit „Übertragungssicherer serieller 8-Bit-Datensender und –empfänger“ mit *sehr gut* benotet
 - Abschluß zum „staatlich geprüften Techniker“
- 04/1982 – 06/1983 **Militärdienst** **Goslar/Harz**
Luftwaffe
- Militärische Grundausbildungen
 - Fachliche Ausbildung zum Radarmechniker

- Fachliche Ausbildung zum EDV-Mechaniker im Selbststudium

08/1978 – 03/1982	Berufsausbildungen Siemens AG	Frankfurt am Main
	<ul style="list-style-type: none">• 1. Lehre zum Elektro-Anlagen-Installateur• 2. Lehre zum Energie-Anlagen-Elektroniker• 3. Interne Ausbildung zum EDV-Anlagen-Elektroniker	
08/1968 – 07/1978	Schulbildung	Frankfurt am Main
	<ul style="list-style-type: none">• Grundschule• Realschule	

Weiterbildung (Auszug)

01/2009	PRINCE2 Practitioner APM Group	Frankfurt am Main
	<ul style="list-style-type: none">• Entwicklung von Methoden & Techniken im Projektmanagement• Planung unternehmenstypischer Projekte nach PRINCE2	
11/2006	Management Basics Provadis GmbH	Speyer
	<ul style="list-style-type: none">• Wahrnehmungsphänomene und Kommunikation• Teambuilding, Führungsaufgaben u. –techniken• Delegation und Bypassing, Emotionale Intelligenz und Motivation	
11/2005	Wirtschaftliche Zusammenhänge VDI Wissensforum GmbH	Heidelberg
	<ul style="list-style-type: none">• Bilanz, Gewinn- und Verlustrechnung sowie Kostenrechnung• Schlüssel-Kennzahlen (KPIs) zur Unternehmenssteuerung• Controllinginstrumente zur Vermeidung von Fehlentwicklung• Erfolgreiches Projekt- bzw. Claimmanagement	
03/2010	GMP-Grundlagen Provadis GmbH	Frankfurt am Main
	<ul style="list-style-type: none">• Erwerbung von GMP-Grundlagen und Richtlinien• Erstellung von GMP-Dokumenten	

Besondere Fähigkeiten

- Grundlagenwissen im Business Management
- Gute Kenntnisse betriebswirtschaftlicher Zusammenhänge
- Gute Kenntnisse in der SixSigma – Prozessoptimierungsmethode
- Gute Führungsqualitäten
- Gute Englischkenntnisse

- Gute bis sehr gute Kenntnisse in den MS-Office-Produkten (Word, Excel, Access, Powerpoint, Outlook, Project)
- Basiswissen in den Automatisierungstools Codesys, XWORKS, Eikon
- Basiswissen in den GLT-Systemen Desigo, WebCTRL, B-Con
- Grute Kenntnisse in ERP-Systemen SAP R/3, ARS Remedy, WinKFM

Mitgliedschaften

- **Mitglied in der BACnet-Interest-Group Europe**
Markt-Einführung, Pflege, Weiterentwicklung von BACnet für Europa
- **Solution Provider für die Wago Kontakttechnik GmbH, Deutschland**
Partnerschaftlicher Produktvertrieb
- **International Dealer für die Automated Logic Corporation, USA**
Partnerschaftlicher Produktvertrieb
- **Solution Partner für die Siemens AG, SBT, Deutschland**
Partnerschaftlicher Produktvertrieb

Weitere Interessen

- **Sport: Mountainbiking, Langstreckenlaufen, Schwimmen, ...**
Alles was Spaß macht und den Körper zum Schwitzen bringt
- **Urlaub: Reisen in allen Variationen**
Möglichst viele Länder, Regionen und Städte sehen
- **Technik: Informationstechnische Hard- und Software**
Ist nicht nur Beruf sondern auch Leidenschaft

Schmittgen, 26.04.2014

